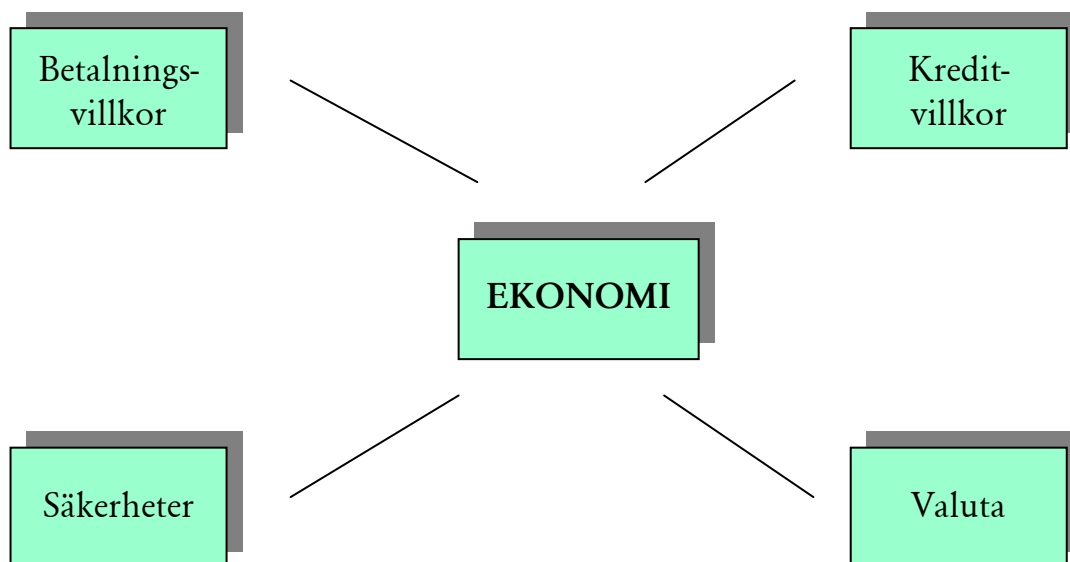


# KONTRAKTSANALYS PÅ MITT SÄTT!

Texten på följande sida utgör endast en liten del av avsnittet om ”Ekonomi”! Här ges några exempel, som längre fram i boken beskrivs område för område. Varje område har sin färg, här grönt för ”Ekonomi”!

## Ekonomi

Några av de viktigaste frågorna i ett affärskontrakt är hur och när betalning ska ske, vilka säkerheter, som parterna kräver av varandra och vilken valuta, som affären ska avvecklas i. Titta på bilden här nedanför!



Den här bilden gör det kanske lättare att få överblick!

### **Betalningsvillkor**

Det finns olika betalningssätt - villkor. Till att börja med har vi "Öppen kredit", som inte ger säljaren någon säkerhet alls för betalning. Här skickar säljaren godset mot vanliga fakturor. Detta betalningssätt kan, om det vill sig illa, medföra stora kostnader för säljaren. Ett annat sätt för betalning är mot remburs, *återkallelig* eller *oåterkallelig*. Ytterligare ett sätt är att köparen öppnar bankgarantier. Att göra affärer utan att några säkerheter förekommer, är lite av ett vågspel. Detta gäller särskilt, om köparen är nyetablerad eller har svag ekonomi.

*Ett specialfall utgör konsortium, där kanske endast en av parterna tar på sig betalningsansvar. Med andra ord, något gemensamt betalningsansvar finns inte. Skiljaktiga meningar mellan parterna kan då påverka säljarens möjligheter att få betalt.*

### **Säkerheter**

Säljaren kan avkrävas olika former av ekonomiska garantier. På exportsidan förekommer bland annat offertgarantier (*Bid Bond*), förskottsgarantier (*Advance Payment Guarantee*), utförandegarantier (*Performance Guarantee*) och *On Demand Guarantee* (även kallad *First Demand Guarantee*). Den sistnämnda har inget vedertaget namn på svenska.